

Приложение 1. Описание процесса SeedForum

Процесс выбора и подготовки участников SeedForum состоит из простых этапов:

Этап 1. Nomination&Selection.

Предварительное рассмотрение заявки участника и выбор участников.

Для предварительного рассмотрения заявки участники должны проявить заинтересованность в участии в SeedForum, готовность проработать инвестиционную презентацию и представить свой проект на английском языке. К участию допускаются компании на ранней и венчурной стадии, а также компании на начальной стадии масштабирования на рынках. Заинтересованные компании получают шаблон и рекомендации по подготовке инвестиционной презентации по следующим ключевым разделам:

название и идея проекта (1 слайд);
описание продукта / технологии (1-2 слайда);
команда (1 слайд);
описание рыночной ниши (1 слайд);
уникальность и конкурентные преимущества проекта (1 слайд);
бизнес-модель проекта (1 слайд);
основные финансовые показатели (доходы, затраты, EBITDA) (1);
масштабирование проекта (1 слайд);
стратегия выхода из проекта (1 слайд).

Компании, проявившие заинтересованность и подготовившие собственные презентации, приглашаются на однодневный специализированный тренинг.

Критерии отбора:

- Проект должен иметь технологическое новшество, сформулированную и оформленную бизнес идею, - посевная или венчурная стадия.
- Проект должен быть ориентирован на международный рынок и соответствовать одному или нескольким драйверам роста, например большой потенциал рынка, запатентованная интеллектуальная собственность, тиражируемая бизнес-модель основанная на подписке, команда с хорошим опытом создания проектов с высокой капитализацией, наличие предварительных заказов, продаж или близкая стадия к генерации положительных денежных потоков, т.д.
- Обязательное владение хотя бы одним членом команды проекта английским языком.
- Необходимость привлечения финансирования.

Этап 2. Pitch training

Прохождение одного или нескольких однодневных тренингов в зависимости от готовности компании

Цель тренинга: подготовка 30-ти секундной (powerpitch) 7-ми минутной (pitch) презентации проекта для профессиональной аудитории на английском или русском языке, с последующей презентацией на английском языке.

Рекомендации по подготовке к тренингу: для участия в тренинге необходимо подготовить презентацию своего инвестиционного проекта в формате PowerPoint на 7 - 10 слайдах, которую желательно принести на флэш-памяти или на ноутбуке.

Содержание презентации:

название и идея проекта (1 слайд, 30 сек.);

описание продукта / технологии (1-2 слайда 1. мин.);

команда (1 слайд, 1. мин.);

описание рыночной ниши (1 слайд, 1. мин.);

уникальность и конкурентные преимущества проекта (1 слайд, 30 сек.);

бизнес-модель проекта (1 слайд, 30 сек.);

основные финансовые показатели (доходы, затраты, EBITDA) (1 слайд, 30 сек.);

масштабирование проекта (1 слайд, 1. мин.);

стратегия выхода из проекта (1 слайд, 1. мин.).

Программатренинга

90 мин.	Введение, - образ мышления инвестора, ознакомление с форматами и процессом SeedForum. Поочередные презентации всех участников.
60 мин.	Обсуждение презентаций бизнес тренером и участниками, внесение корректировок.
120 мин.	Этапы и подходы к инвестированию, ключевые драйверы инвестора, команда проекта, продукт проекта, бизнес-модель проекта и стратегии выхода из проектов. Повторные поочередные презентации и обратная связь.
60 мин.	Презентация проекта за 30 сек (powerpitch). Секреты успеха делового общения при первой встрече. Поочередная тренировка участников презентации проекта powerpitch. Способы защиты конкурентных преимуществ и организации контакта с перспективными партнерами. Подготовка документов для инвестирования и экспертизы: инвестиционный меморандум, финансовая модель, финансовый план, соглашение с инвестором.
120 мин.	Искусство презентации для профессиональной аудитории, язык жестов, внешний вид, привычки «Трудности перевода», бизнес-нетворкинг и общение с инвесторами в разных странах. Методы формирования деловых контактов. Финальные презентации и обратная связь по проектам (7-ми минутная и 30-ти секундная презентация проекта).
30 мин.	Подведение итогов и выводов для дальнейшего развития

Этап 3. Last minute brief and the investor matchmaking forum

Подготовка участников накануне форума и участие в SeedForum (участие в SeedForum обсуждается с перспективными компаниями отдельно)

Программа SeedForum делится на 2 составные части:

Презентация проектов профессиональной аудитории, преимущественно состоящей из частных и венчурных инвесторов. Первая презентация powerpitch в течение 30 сек, без презентации powerpoint. Вторая презентация pitch в течение 7 мин. с презентацией powerpoint.

Организованный бизнес-нетворкинг. Во время организованного бизнес-нетворкинга, организованного в период фуршета, представители компаний и инвесторы имеют возможность неформального, более подробного обсуждения проектов и согласования дальнейших планов.

Проведение форумов осуществляется при поддержке крупнейших институтов развития, частных и государственных фондов, крупнейших бирж и сообществ профессиональных инвесторов в каждой стране.

О компании LOGA Group

Компания LOGA Group аккредитованный поставщик услуг в программах ОАО «Российская Венчурная Компания» и является организатором проведения тренингов, международных закрытых инвестиционных форумов SeedForum в России, а также партнером по акселерации высокотехнологичных проектов SeedForum i-HUB.

Компания LOGA Group, резидент и сервисная компания Технопарка «СТРОГИНО», предоставляет профессиональные услуги по экспертизе проектов, подготовке компаний к работе с профессиональными инвесторами, организации взаимодействия между инновационными компаниями и их будущими партнерами.

Компания обладает значительным опытом экспертизы в области оценки рынков и развития инновационных проектов. Заказчиками услуг компании являются высокотехнологичные компании, частные инвестиционные фонды и крупнейшие государственные фонды. Компания LOGA Group неоднократный победитель открытых конкурсов фонда «Сколково» по экспертизе и доработке инвестиционной документации, ОАО «Роснано» по проведению маркетинговых экспертиз крупных инновационных проектов, «ВЭБ-Инжиниринг» по оценке и доработке планов развития компаний т.д.

О Seed Forum

Некоммерческий фонд SeedForum - самая крупная в мире организация обеспечивающая поддержку развития инноваций, организацию мероприятий по подготовке компаний для профессиональных инвесторов, менторские программы для компаний и инвесторов, акселерацию проектов, более чем в 40 странах мира. В инвестиционной сети SeedForum участвуют более 16000 профессиональных инвесторов. Ежегодно номинируется порядка двух тысяч высокотехнологичных компаний. С 2002 г. более 1700 компаний успешно привлекли финансирование. Более 5000 экспертов с опытом создания и управления малых и средних предприятий во всем мире являются частью глобальной организации.

Организация основана в 2002, штаб квартира расположена в г. Лондон, Великобритания.